

L'OPERAZIONE. L'istituto di credito popolare e il partner perfezionano la prima cartolarizzazione relativa a prestiti personali per 25 milioni di euro

Valsabbina-Prestiamoci, leader nel P2P Lending

Gesa: «La nuova partnership costituisce un'opportunità per consolidare la presenza nel credito al consumo»

Un'operazione senza precedenti. Prestiamoci spa e Banca Valsabbina hanno perfezionato una cartolarizzazione, derivante da un portafoglio di crediti individuali, per un valore nominale totale di 25 milioni di euro. «Si tratta della prima in Italia nel setto-

re del P2P Lending relativa a prestiti personali nel settore consumer attraverso la cartolarizzazione di quote di prestiti. L'istituto di credito presieduto da Renato Barbieri (Tonino Fornari è il direttore generale), impegnato come lead investor, è stato affiancato da altri investitori professionali.

«Abbiamo concluso la prima operazione di cartolarizzazione italiana del settore P2P Lending consumer -

spiega Daniele Loro, amministratore delegato di prestiamoci spa - con l'obiettivo di diversificare le fonti di funding della società e affiancare investitori specializzati agli investitori non professionali del comparto retail. Partecipiamo a fianco degli altri partner confermando il business model che prevede il mantenimento di un interesse diretto nei prestiti erogati con allineamento di interessi rispetto ai finanziatori. Que-

sto potrà determinare scenari di crescita del settore P2P, che permetteranno all'Italia di progredire al livello di altri mercati europei più evoluti».

Prestiamoci «rappresenta una delle piattaforme Fintech più innovative in Italia su cui avevamo focalizzato la nostra attenzione già da tempo - commentato Paolo Gesa, direttore Business di Banca Valsabbina -. E la partnership avviata rappresenta per noi un'opportunità per conso-

lidare la presenza nel settore del credito al consumo. Ciò è parte della nostra attenzione alla diversificazione del business, che è uno dei capisaldi della strategia a medio e lungo termine della Banca».

La struttura dell'operazione prevede la cessione di crediti alla società veicolo P2P Lendit srl, costituita ai sensi della legge sulla cartolarizzazione, che finanzierà l'acquisto del portafoglio attraverso l'emissione di due classi di ti-



Paolo Gesa (Valsabbina)

toli «asset-backed» di tipo «fungible notes» e diverso grado di subordinazione. Prestiamoci, che sarà master servicer dell'operazione, oltre che da Banca Valsabbina, è stata assistita da Archè Advisor nella strutturazione dell'operazione. Advisor Legale è lo studio internazionale Orrick, attraverso i partner Raul Riccozzi e Marco Zechini, coadiuvati dall'associate Marco Donadi. A 130 finance srl è affidato l'incarico di corporate servicer, mentre Bank of New York Mellon SA/NV - Milan branch sarà paying agent. •